



## Nutrisun GmbH & Co. KG

Teil der LSH-Unternehmensfamilie  
– Laurens Spethmann Holding –  
Bosteler Feld 6 · 21218 Seevetal · Deutschland  
[www.LSH-AG.de](http://www.LSH-AG.de)

Was das Arbeiten für Nutrisun – und natürlich auch für unsere Marken und Handelsmarken – besonders macht? Unser gleichberechtigtes Miteinander, unser Gemeinschaftsgefühl. Wir setzen auf Vertrauen, Respekt und Toleranz, damit sich jeder wohlfühlt und seine individuellen Stärken voll entfalten und sich einbringen kann. Wir teilen unsere Leidenschaft für unsere Marken, Produkte und unser Unternehmen. Dabei wollen wir uns immer wieder aufs Neue beweisen, innovative Wege gehen, nachhaltig profitabel wachsen. Gemeinsam machen wir den Unterschied.

**Werde Teil unseres Teams als**

# KEY ACCOUNT MANAGER M/W/D

**im Vertrieb an unserem Standort in Seevetal**

**Wir freuen uns auf deine Unterstützung bei folgenden Aufgaben:**

- ✓ Du bist für die Weiterentwicklung aller zugeordneten Kunden verantwortlich und erster Ansprechpartner der Key-Entscheider
- ✓ Ein junges Team von 2 Personen unterstützt dich bei deinen Aufgaben im Tagesgeschäft
- ✓ Du erkennst das Potenzial der Handelsmarke und schöpft es durch eine aktive Sortimentsarbeit aus
- ✓ Du erstellst Absatz- und Marktanalysen und erarbeitest entsprechende kundenindividuelle Strategien unter Berücksichtigung von Konsumentenwünschen, Wettbewerbssituation und Angebotsfläche
- ✓ Du behältst die Einzelartikelprofitabilität im Auge
- ✓ Du führst Jahres- und Konditionsgespräche, sowie unterjährige Listungs-, Aktions- und Vermarktungsverhandlungen
- ✓ Für eine reibungslose Zusammenarbeit und optimale Warenversorgung nimmst du eine Schnittstellenfunktion ein und stimmst dich fortlaufend mit allen relevanten Abteilungen ab

**Dafür bringst du mit:**

- ✓ Du verfügst über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium bzw. eine kaufmännische Ausbildung
- ✓ Du besitzt fundierte Erfahrung (ca. 5 Jahre) im Key Account Management der Food-Branche (FMCG), bestenfalls im Bereich der Handelsmarken
- ✓ Du zeichnest dich aus durch ein belastbares Netzwerk in der deutschen Handelslandschaft
- ✓ Du agierst eigenverantwortlich, bist flexibel, kreativ und kommunikationsstark
- ✓ Du bist ein echter Teamplayer mit einer hohen Kundenorientierung
- ✓ Erfolgshunger und Ergebnisorientierung treiben dich an
- ✓ Du verfügst über verhandlungssichere Englischkenntnisse
- ✓ Du bringst eine hohe Reisebereitschaft mit
- ✓ Sehr gute MS-Office-Kenntnisse und Erfahrung mit SAP runden dein Profil ab

**Neben spannenden Aufgaben, tollen Kollegen, 30 Tagen Urlaub und 13,5 Gehältern gibt es noch viele andere gute Gründe, mit uns zu arbeiten:**

- ✓ Möglichkeit zum mobilen Arbeiten und flexible Arbeitszeiten
- ✓ Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten sowie ein breites E-Learning-Angebot
- ✓ Betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Leckere und frisch zubereitete Verpflegung durch unser Betriebsrestaurant
- ✓ Personalrabatt in unserem Online-Shop und kostenlose Neuprodukte
- ✓ Firmenwagen mit privater Nutzung
- ✓ Mitarbeiterangebote wie Fahrradleasing, Einkaufsrabatte u. v. m. über unser Vorteilsprogramm
- ✓ Eine reichhaltige Auswahl an Tee und anderen kostenfreien Getränken sowie
- ✓ Parkplätze direkt vor der Tür

Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen kannst du **[hier hochladen](#)**.  
Wir freuen uns auf dich!