



LAURENS SPETHMANN HOLDING



Gesunder Genuss für ein gesundes Leben

Wir zählen mit unseren Marken **Meßmer**, **MILFORD**, **Yasashi** und **Onno Behrends** in Europa zu den führenden Anbietern im Tee-Markt, mit unserer Marke **HUXOL** sind wir im Süßstoffsegment bekannt. Auch in der Herstellung von Müsliriegeln, Fruchtschnitten und Cerealien schaffen wir unseren Kunden einen Mehrwert. Mehr als 1.900 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sorgen europaweit mit einer konsequenten Kunden- und Marktorientierung, außergewöhnlichem Engagement und hoher Identifikation mit unseren Zielen für unverwechselbare Leistungen und unseren Erfolg. Im Lebensmitteleinzelhandel sind wir marktführend positioniert.

Für unser **Tochterunternehmen Ostfriesische Tee Gesellschaft im Süden Hamburgs (Seevetal)** suchen wir dich zum nächstmöglichen Termin als

KEY ACCOUNT MANAGER E-COMMERCE (M/W/D)

DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH:

- Du bist erster Ansprechpartner für Online-Kunden und verantwortest Auf- und Ausbau des Geschäfts im Bereich E-Commerce
- Du erarbeitest in enger Abstimmung mit dem Produktmanager E-Commerce geeignete Vermarktungsmaßnahmen sowie deren effektive Umsetzung
- Die KAM-Kolleg*Innen unterstützt du durch fachliche Beratung in Bezug auf E-Commerce Projekte bei Kundenterminen
- Erstellung von detaillierten Kundenanalysen und systematische Bearbeitung von Kundenpotenzialen
- Umsetzung von Vermarktungsstrategien zur Realisierung der Absatz-, Umsatz- und Ertragsziele
- Verantwortung für Umsatz/Absatz /Deckungsbeitrag des Segments E-Commerce, Identifikation geeigneter Potentiale und eigenständige Akquise von Großkunden, sowie Auf- und Ausbau von Kooperationen
- Marktanalyse und Marktbeobachtung
- Analyse von Sortimenten und Aktivitäten der Kunden zur Unterstützung der Kunden im Hinblick auf die gemeinsame Geschäftsentwicklung

DIESES PROFIL ZEICHNET DICH AUS:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- Erfahrung im Bereich E-Commerce in einer ähnlichen Funktion, idealer Weise im Bereich Lebensmittel/FMCG
- Kenntnisse der Strukturen im deutschen LEH
- Du überzeugst durch Verhandlungsgeschick, eine unternehmerische Denkweise und Selbständigkeit
- Es macht dir Spaß im Team zu arbeiten
- Verständnis und Freude im Umgang mit Marken, Begeisterung für unsere Produkte
- Leidenschaft für den Onlinehandel, das Netzwerken und den Vertrieb
- Analytisches, strategisches, vernetztes und strukturiertes Denkvermögen
- Eigeninitiative, Belastbarkeit

Zur „guten Tasse Tee“ erwartest dich bei uns ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet, eine vertrauens- und respektvolle Unternehmenskultur und ein gutes kollegiales Miteinander.

WIR BIETEN DIR:

- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Gelegenheit zur Fort- und Weiterbildung
- Firmenwagen mit privater Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Leckere und frisch zubereitete Verpflegung durch unser Betriebsrestaurant
- Eine reichhaltige Auswahl an Tee und anderen kostenfreien Getränken sowie
- Parkplätze direkt vor der Tür

KLINGT DAS GUT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins unter [diesem Link](#).

übrigens:
Wir bilden auch aus!

