



LAURENS SPETHMANN HOLDING



Gesunder Genuss für ein gesundes Leben

Wir zählen mit unseren Marken **Meßmer**, **MILFORD** und **Onno Behrends** in Europa zu den führenden Anbietern im Tee-Markt, mit unserer Marke **HUXOL** sind wir im Süßstoffsegment bekannt. Auch in der Herstellung von Müsliriegeln, Fruchtschnitten und Cerealien schaffen wir unseren Kunden einen Mehrwert. Mehr als 1.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sorgen europaweit mit einer konsequenten Kunden- und Marktorientierung, außergewöhnlichem Engagement und hoher Identifikation mit unseren Zielen für unverwechselbare Leistungen und unseren Erfolg. Im Lebensmitteleinzelhandel sind wir marktführend positioniert.

Für unser **Tochterunternehmen Ostfriesische Tee Gesellschaft im Süden Hamburgs (Seevetal)** suchen wir Sie zum nächstmöglichen Termin als

Akquisitionstarken Key Account Manager International (m/w)

SIE KÖNNEN SICH FÜR FOLGENDE AUFGABEN BEGEISTERN:

- Gestaltung und Begleitung unserer internationalen Expansion für eine interessante, gestaltbare Kundenkonstellation für unsere Produktgruppen Süßstoff und Tee
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen, länderspezifische Sortiments- und Potentialanalysen sowie Ableitung der länderspezifischen Strategien für unsere Export-Märkte und -Kunden
- Betreuung unserer internationalen Bestandskunden mit dem Ziel der Sortimentsoptimierung und Umsatzsteigerung, Führung von Jahresgesprächen und Konditionsverhandlungen
- Akquisition von Neukunden, Beratung bei der Sortimentsgestaltung, Umsetzung der Projekte in Zusammenarbeit mit den internen Fachabteilungen
- Verhandlung der Rahmenverträge und Konditionen in englischer Sprache.

SIE BRINGEN FOLGENDE QUALIFIKATIONEN MIT:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit internationaler Ausrichtung und mindestens 3-jährige Berufserfahrung als „Junior Key Account Manager“
- Affinität zu unseren Produkten und Leidenschaft für gesunden Genuss
- Auslandserfahrung, verhandlungssicher in Englisch und idealerweise zusätzlich in Arabisch, Türkisch oder Spanisch
- Kenntnisse außereuropäischer Handelsstrukturen und Erfahrung im Umgang mit außereuropäischen Distributoren
- Freude an der Kommunikation mit Menschen und am Umgang mit anderen Kulturen
- Reisebereitschaft.

Zur „guten Tasse Tee“ reichen wir Ihnen ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet, eine vertrauens- und respektvolle Unternehmenskultur und ein gutes kollegiales Miteinander.

BEGEISTERT?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung über [diesen Link](#).

